

# PDLE Empresas & Negócios

ADICIONANDO VALOR AO NEGÓCIO - IMPULSIONANDO RESULTADOS

O PDLE Empresas & Negócios foi criado com o objetivo de promover agilidade e confiança em processos de transformações organizacionais, como:

- Inovar através de novas ofertas de produtos e serviços
- Comunicar com mercado cada vez mais exigente
- Adaptar processos organizacionais a nova realidade
- Gerir crescimento sem perder qualidade e agilidade
- Atrair e reter talentos estratégicos
- Aumentar engajamento equipe
- Conquistar novos clientes
- Preparar sucessão
- Desenvolver relacionamento de longo prazo com cliente (parceria)
- Criar posicionamento diferenciado no mercado

Este programa não é sobre questões teóricas das tradicionais escolas de gestão e MBAs, mas sim sobre as questões específicas a serem discutidas sobre seu negócio. O PDLE leva em consideração, principalmente, as características e competências da própria empresa e de seus líderes, servindo como alavanca para reduzir o esforço e dar agilidade às mudanças.

Veja abaixo os principais pontos da metodologia deste programa:

- Organizado em 5 etapas: Foco, Auto-conhecimento, Planejamento, Ação e Melhoria Continua.
- Aplicação prática e imediata dos aprendizados através de desafios propostos, monitoramento e avaliação de resultados.
- Atuação individualizada (reuniões one-one).
- Flexibilidade de agenda.
- Uso de Tecnologia de video-conferência (Skype) enriquecendo a dinâmica, economizando tempo, dinheiro, energia e facilitando reuniões mesmo em casos de viagens.
- Compartilhamento de material de apoio (Formulários das reuniões, relatório, material de comunicação, etc.).
- Acordo sobre regras gerais de agenda, convivência e confidencialidade.
- Uso de Ferramentas/Técnicas com resultados cientificamente comprovados baseado nas práticas de negócios do Anthony Robbins.



andre.vinicius.lopes

*Num tempo de mudanças drásticas, são os que aprendem e se reinventam que irão vencer.  
A única maneira de estar preparado para o futuro é agindo para criá-lo. - Eric Hoffer*

Estamos vivendo “um tempo” de revoluções permanente no mundo dos negócios. A cada dia mais “empresas de garagem” se transformam em gigantes globais.

Como sobreviver e crescer neste cenário de mudança constante? Precisamos que as organizações estejam cada vez mais preparadas para inovar, lançar novos produtos e serviços, se adaptar as novas tecnologias e as necessidades dos clientes.

Os ciclos de abundância e crise estão cada vez mais curtos, portanto é fundamental estar preparado para as transformações do mercado.

Mas o desafio não é ter informação. Hoje a Internet permite termos acesso a todo tipo de conhecimento sem sair de casa e, muitas vezes, sem custo.

O desafio está em aplicar o conhecimento e transformar em negócio de maneira ágil, pois as “janelas” de oportunidades estão cada vez mais curtas.

O PDLE (Programa de Desenvolvimento de Líderes e Empreendedores) tem como objetivo principal acelerar o desenvolvimento e liberação de todo potencial da organização e de seus líderes, proporcionando novo patamar de resultados.

A metodologia utilizada neste programa é baseada em estudos sobre pessoas e organizações de sucesso. Todo processo de transformação ocorre através da aplicação destas práticas de sucesso na realidade específica do negócio, utilizando metodologia com resultados cientificamente comprovados.

Este programa acontece em formato de projeto (Escopo e prazo determinados) de acordo com o desafio e necessidade específica.

Customizado de acordo com a realidade do negócio e seus líderes, recalibrado a cada reunião, conforme resultados e amadurecimento dos temas em foco.

Durante este processo compartilho experiências da minha história pessoal e profissional.



- Executivo por 10 anos - IBM, NTTData e BRQ.
- Pesquisador - Biblioteca do Vaticano, IBM, ONU e PUC-Rio.
- Mestre em Gestão e Professor Universitário - FGV-RJ e Cândido Mendes.
- Membro certificado da Sociedade Brasileira de Coaching desde 2012
- Business Mastery - Tony Robbins Research International.

Meu trabalho é servir de alavanca para acelerar transformações e impulsionar resultados.

*Conheça os resultados e depoimentos de líderes e empreendedores que passaram por este programa.  
Visite o site [www.andrelopescoaching.com](http://www.andrelopescoaching.com)*

**AVL COACHING**  
DESENVOLVIMENTO DE LÍDERES E EMPREENDEDORES

Andre Vinicius da Silva Lopes

☎ +1 832 228 4555

☎ +55 41 9931-9938

@ andre.vinicius.lopes@gmail.com

📧 andre.vinicius.lopes



In a study conducted by the Manchester Group, leaders who were coached up to one year experienced - Maximizing the Impact of Executive Coaching The Return Investment of Executive Coaching, Behavioral Change, Organizational Outcomes and Return on Investment, The Manchester Review, 2001:

• 67% improvement in teamwork

• 71% improvement in working relationships with immediate supervisors

• 77% improvement in working relationships with direct reports.

• The ROI on the initial coaching investment was quantified at 5.7x.